

ຜູ້ສະໜອງການບໍລິການດ້ານການພັດທະນາທຸລະກິດ

ຖ້າຫາກບໍລິສັດຂອງທ່ານ ສະໜອງການບໍລິການດ້ານການພັດທະນາທຸລະກິດ (BDS) ແລະ ການຊ່ວຍເຫຼືອດ້ານວິຊາການອື່ນໆ ໃຫ້ແກ່ພາກທຸລະກິດໃນ ສປປ ລາວ, ພວກເຮົາຕ້ອງການ ເຮັດວຽກຮ່ວມກັບທ່ານ ແລະ ຊຸກຍູ້ໃຫ້ລົງທະບຽນບໍລິສັດຂອງທ່ານໃນເວັບໄຊ ຂອງ ທສທ II. ການລົງທະບຽນດັ່ງກ່າວນີ້ບໍ່ໄດ້ຈຳກັດສະເພາະແຕ່ບໍລິສັດທີ່ຕັ້ງຢູ່ໃນລາວ, ບັນດາບໍລິສັດຈາກຕ່າງປະເທດກໍສາມາດລົງທະບຽນໄດ້ເພື່ອສະໜອງການບໍລິການດັ່ງກ່າວໃຫ້ແກ່ພາກທຸລະກິດທີ່ດຳເນີນຢູ່ໃນ ສປປ ລາວ.

ຖ້າຫາກບໍລິສັດຂອງທ່ານສະໜອງການບໍລິການດັ່ງກ່າວຢູ່ແລ້ວ, ແຕ່ມີຄວາມຕ້ອງການ ການສະໜັບສະໜູນທາງດ້ານວິຊາການໃນຂົງເຂດໃໝ່ເພື່ອຍົກລະດັບ ແລະ ຂະຫຍາຍທຸລະກິດຂອງທ່ານ, ທສທ II ກໍສາມາດສະໜອງທຶນສົມທົບເພື່ອຊ່ວຍພັດທະນາທຸລະກິດຂອງທ່ານໄດ້ເຊັ່ນກັນ. ຍົກຕົວຢ່າງ, ການຈັດຈ້າງບໍລິສັດຈາກພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ເພື່ອຊ່ວຍພັດທະນາຜະລິດຕະພັນການບໍລິການແບບໃໝ່, ຫຼື ເພື່ອເປັນຕົວແທນທີ່ໄດ້ຮັບອຳນາດໃນການສະໜອງການຍິ່ງຍືນຄຸນນະພາບ ແລະ ມາດຕະຖານໃນ ປະເທດລາວ, ໂດຍສະເພາະແມ່ນບັນດາບໍລິການທີ່ຍັງບໍ່ທັນມີການສະໜອງ ຈາກຜູ້ສະໜອງໃນລາວ.

ເພື່ອດຳເນີນກິດຈະກຳຂອງ ທສທ II ໃນຮູບແບບຍືນຍົງຍາວນານທາງດ້ານການຄ້າ, ພວກເຮົາຮັບຮູ້ເຖິງຄວາມຈຳເປັນທີ່ຈະໃຫ້ການສະໜັບສະໜູນທັງດ້ານຄວາມຕ້ອງການ ແລະ ດ້ານການສະໜອງຂອງ ອຸດສາຫະກຳການບໍລິການ ດ້ານການພັດທະນາທຸລະກິດໃນລາວ. ຖ້າຫາກທ່ານມີຄວາມຄິດກ່ຽວກັບ ວິທີການທີ່ພວກເຮົາຈະສາມາດເຮັດໄດ້ດີກ່ວາເພື່ອບັນລຸເປົ້າໝາຍນີ້, ແລະ/ຫຼື ຮ່ວມມືກັບພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງອື່ນໆເພື່ອບັນລຸເປົ້າໝາຍດັ່ງກ່າວ, ກະລຸນາຕິດຕໍ່ພາກພວກເຮົາເພື່ອປຶກສາຫາລືເພີ່ມເຕີມ.

ການຮັກສາຄວາມລັບ

ຄຳຮ້ອງສະໝັກທັງໝົດທີ່ສົ່ງໃຫ້ ທສທ II ຈະຖືກຮັກສາໄວ້ເປັນຄວາມລັບສູງສຸດ. ຖ້າຈຳເປັນ, ພວກເຮົາຍິນດີທີ່ຈະເຊັນຂໍ້ຕົກລົງວ່າດ້ວຍການບໍ່ເປີດເຜີຍຂໍ້ມູນ ກັບຜູ້ສະໝັກ ແລະ ຜູ້ສະໝັກທີ່ມີທ່າແຮງ. ທີມງານ ທສທ II ຍັງປະຕິບັດລະບຽບກ່ຽວກັບ “ຂໍ້ຂັດແຍ່ງດ້ານຜົນປະໂຫຍດ” ຢ່າງເຂັ້ມງວດ.

ການລົງທະບຽນ ແລະ ການຍືນຄຳຮ້ອງສະໝັກບໍ່ໄດ້ມີຄ່າໃຊ້ຈ່າຍໃດໆ. ກໍລະນີມີບຸກຄົນທີ່ພະຍາຍາມແກ້ບໍ່ຄ່ານາຍໜ້າ, ຫຼື ຄ່າທຳນຽມອື່ນໆ ເພື່ອຊ່ວຍໃນການສະໝັກຂອງທ່ານ, ກະລຸນາແຈ້ງໃຫ້ທີມງານ ທສທ II ຊາບທັນທີ. ການແຈ້ງດັ່ງກ່າວຈະຖືກເກັບເປັນຄວາມລັບສູງສຸດເຊັ່ນກັນ.



ຄວາມເຊື່ອໝັ້ນອັນແຮງກ້າຂອງພວກເຮົາກໍຄື ການດຳເນີນທຸລະກິດ ໃຫ້ມີການຂະຫຍາຍຕົວແບບຍືນຍົງໃນ ສປປ ລາວ, ບັນດາທຸລະກິດຕ້ອງມີຄວາມອາດສາມາດໃນການແຂ່ງຂັນໃຫ້ຫຼາຍຂຶ້ນ. ດັ່ງນັ້ນ, ເປົ້າໝາຍຂອງ ທສທ II ແມ່ນເພື່ອສະໜັບສະໜູນບັນດາບໍລິສັດ ລວມເຖິງ SMEs ທີ່ມີເງື່ອນໄຂ, ເພື່ອເພີ່ມຄວາມໄດ້ປຽບໃນການແຂ່ງຂັນຂອງພວກເຂົາ ເພື່ອກ້າວໄປສູ່ການຂະຫຍາຍຕົວ ຂອງທຸລະກິດທີ່ໃຫຍ່ຂຶ້ນ ແລະ ແບບຍືນຍົງ.

ສຳລັບຂໍ້ມູນເພີ່ມເຕີມ ແລະ ຕ້ອງການສະໝັກ, ຢ້ຽມຢາມ ເວັບໄຊຂອງພວກເຮົາ: www.baflaos.com



ສະພາການຄ້າ ແລະ ອຸດສາຫະກຳ ແຫ່ງຊາດລາວ (LNCCI)
ຖະໜົນ ໄກສອນພົມວິຫານ, ບ້ານ ໂພນພະເນົາ,
ເມືອງ ໄຊເສດຖາ, ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ, ສປປ ລາວ
(ຫ້ອງເລກທີ 20)

ໂທ: +856 (0) 20 55542658
info@baflaos.com
www.baflaos.com

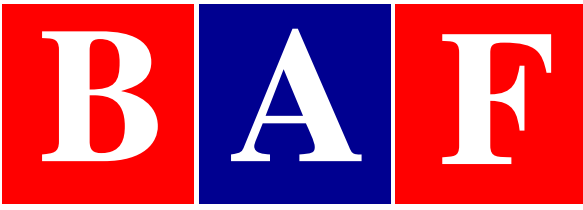
ສະໜັບສະໜູນໂດຍ:



**ການໃຫ້ຄຳປຶກສາ ທາງດ້ານ
ທຸລະກິດ ແລະ ການໃຫ້ທຶນ
ສົມທົບຊ່ວຍເຫຼືອລ້າ.**

*ຂະຫຍາຍທຸລະກິດຂອງທ່ານຮ່ວມ
ກັບ ທສທ II*

**ທຶນສົມທົບເພື່ອສິ່ງເລີ່ມທຸລະກິດ
Business Assistance Facility**



ການໃຫ້ຄໍາປຶກສາດ້ານທຸລະກິດ

ຈຸດປະສົງຂອງ ທສທ II ແມ່ນເພື່ອສະໜັບສະໜູນບັນດາບໍລິສັດເອກະຊົນ ແລະ ວິສາຫະກິດຂະໜາດນ້ອຍ ແລະ ກາງ ໃນການພັດທະນາທັກສະ ແລະ ວິຊາການ ເພື່ອໃຫ້ກາຍເປັນບໍລິສັດທີ່ມີຄວາມອາດສາມາດໃນການແຂ່ງຂັນທັງພາຍໃນ, ພາກພື້ນ ແລະ ສາກົນ. ທສທ II ສະໜັບສະໜູນໂດຍການສະໜອງທຶນສົມທົບເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄ່າໃຊ້ຈ່າຍໃນການຈ້າງທີ່ປຶກສາດ້ານວິຊາການທີ່ແນ່ໃສ່ການເສີມຂະຫຍາຍຄວາມອາດສາມາດໃນການແຂ່ງຂັນ. ນອກຈາກນີ້ ພວກເຮົາຍັງສະໜັບສະໜູນໂດຍການໃຫ້ຄໍາແນະນໍາເບື້ອງຕົ້ນກ່ຽວກັບແຜນຂະຫຍາຍທຸລະກິດຂອງທ່ານໂດຍບໍ່ຄິດຄ່າບໍລິການ ເພື່ອຊ່ວຍໃນການກຳນົດ ຄວາມຕ້ອງການດ້ານວິຊາການທີ່ຕິດພັນກັບທຸລະກິດເພື່ອໃຫ້ເກີດປະສິດທິພາບສູງສຸດ.

ທຶນສົມທົບ

ທສທ II ສະໜອງທຶນສົມທົບ 50% ຂອງມູນຄ່າ ການໃຊ້ບໍລິການດ້ານວິຊາການສະເພາະດ້ານ ຫຼື “ການບໍລິການທາງດ້ານການພັດທະນາທຸລະກິດ” ທີ່ເປັນຄວາມຕ້ອງການຂອງບໍລິສັດໃດໜຶ່ງ ເພື່ອສ້າງຄວາມອາດສາມາດໃນການແຂ່ງຂັນ ແລະ ການຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດ.

ຕົວຢ່າງ ປະເພດການຊ່ວຍເຫຼືອທາງດ້ານວິຊາການ ທີ່ ທສທ II ສົມທົບທຶນ ລວມມີ:

- ການສ້າງມາດຕະຖານດ້ານຄຸນນະພາບທີ່ຈຳເປັນເພື່ອໃຫ້ເຂົ້າເຖິງແຫຼ່ງຕະຫຼາດໃໝ່ ຫຼື ດຶງດູດລູກຄ້າໃໝ່
- ການສ້າງແນວທາງການບໍລິຫານແບບມີຍຸດທະສາດ ແລະ ວິຊາການທີ່ຕິດພັນກັບຂະແໜງການທຸລະກິດທີ່ທ່ານດຳເນີນຢູ່
- ຍົກລະດັບລະບົບຂໍ້ມູນຂ່າວສານ ແລະ ລະບົບການເຮັດວຽກພາຍໃນຂອງບໍລິສັດ
- ການປັບປຸງລະບົບການຜະລິດໃຫ້ມີປະສິດທິພາບ ແລະ ມີຄວາມອາດສາມາດໃນການແຂ່ງຂັນ
- ການປັບປຸງ ຍີ່ຫໍ້ສິນຄ້າ (branding) ແລະ ການຕະຫຼາດ
- ການສ້າງການເຊື່ອມໂຍງເຂົ້າເຖິງຕະຫຼາດ ແລະ ການສົ່ງເສີມການສົ່ງອອກທີ່ດີກວ່າເກົ່າ
- ການພັດທະນາສິນຄ້າ ຫຼື ການບໍລິການ ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມຈຳເປັນໃນການນຳເຂົ້າ
- ການນຳໃຊ້ແນວຄິດທີ່ເປັນນະວັດຕະກຳໃໝ່ເຂົ້າໃນການດຳເນີນທຸລະກິດ, ສິນຄ້າ ຫຼື ການບໍລິການ

ພວກເຮົາມີຄວາມຍິນດີຮ່ວມງານກັບບັນດາບໍລິສັດໃນທົ່ວ ສປປ ລາວ ຊຶ່ງບໍ່ຈຳກັດພຽງແຕ່ບໍລິສັດທີ່ຢູ່ພາຍໃນ ແລະ ອ້ອມຂ້າງນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ.

ພວກເຮົາມີຄວາມຍິນດີຮ່ວມງານກັບບໍລິສັດທຸກຂະໜາດ ນັບແຕ່ນ້ອຍຫາ ໃຫຍ່.

ພວກເຮົາມີຄວາມຍິນດີຮ່ວມງານກັບບໍລິສັດທີ່ດຳເນີນທຸລະກິດທີ່ຕິດພັນກັບຫຼາກຫຼາຍຂະແໜງການ ລວມເຖິງ ທຸລະກິດທາງດ້ານກະສິກຳ.

ການເຮັດວຽກຮ່ວມກັບບໍລິສັດທີ່ມີ ແມ່ຍິງ ເປັນຜູ້ບໍລິຫານ ຫຼື ເຈົ້າຂອງ ຖືວ່າເປັນບຸລິມະສິດຂອງພວກເຮົາ.

ບໍລິສັດທີ່ມີເງື່ອນໄຂສະໝັກຂໍທຶນ

ໄດ້

- ບໍລິສັດ ຫຼື ວິສາຫະກິດເອກະຊົນທີ່ດຳເນີນທຸລະກິດໃນ ສປປ ລາວ ແລະ ສະໜອງວຽກເຮັດງານທຳໃຫ້ແກ່ພົນລະເມືອງລາວ.
- ບໍລິສັດທີ່ຕ້ອງການສ້າງຂໍ້ໄດ້ປຽບທາງດ້ານການແຂ່ງຂັນ ແລະ ການຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດ.
- ບໍລິສັດທີ່ຕ້ອງການປັບປຸງລະບົບການປະຕິບັດງານໃຫ້ສູງຂຶ້ນ.
- ບໍລິສັດທີ່ຕ້ອງການການປ່ຽນແປງ ຫຼື ສ້າງສິນສິ່ງໃໝ່ງ່າຍດ້ານວິຊາການ.
- ບໍລິສັດເຮັດວຽກຮ່ວມກັບແມ່ຍິງ, ຄົນທຸກຍາກ ແລະ ຊຸມຊົນທີ່ດ້ອຍໂອກາດ.
- ບໍລິສັດທີ່ມີຮູບແບບທຸລະກິດທີ່ມີສ່ວນຮ່ວມ ແລະ ສາມາດເຮັດໃຫ້ເສດຖະກິດຂອງ ສປປ ລາວ ແລະ ຊີວິດການເປັນຢູ່ຂອງພົນລະເມືອງລາວໃຫ້ດີຂຶ້ນ.

ບໍ່ໄດ້

- ບໍລິສັດທີ່ມີລັດຖິຮຸ້ນ ແລະ ບໍລິຫານ
- ສະມາຄົມ ແລະ ອົງການຈັດຕັ້ງທີ່ບໍ່ສ້າງຜົນກຳໄລ
- ທຸລະກິດທີ່ກຳລັງຈະເລີ່ມຕົ້ນ, ຍົກເວັ້ນທຸລະກິດທີ່ມີທ່າແຮງໂດຍມີແຜນລະອຽດຊັດເຈນຕໍ່ກັບການຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດ
- ທຸລະກິດທີ່ຕິດພັນກັບອາວຸດ/ ສິ່ງມຶນເມົາ/ຢາສູບ
- ຂະແໜງການເງິນ
- ຂະແໜງໂທລະຄົມ
- ຂະແໜງການຂຸດຄົ້ນບໍ່ແຮ່ ຫຼື ຮູບແບບຂະແໜງການທີ່ເຮັດກ່ຽວກັບການທຳລາຍ ຫຼື ສົ່ງຜົນກະທົບຕໍ່ຊັບພະຍາກອນທຳມະຊາດ
- ຂະແໜງຜະລິດ & ຈໍາໜ່າຍພະລັງງານໄຟຟ້າ

ຂະໜາດທຶນສົມທົບ

ພວກເຮົາສະໜອງທຶນສົມທົບ 50 % ຂອງຄ່າໃຊ້ຈ່າຍສໍາລັບການໃຫ້ບໍລິການດ້ານການພັດທະນາທຸລະກິດ. ທຶນສົມທົບດັ່ງກ່າວຈະຖືກຈ່າຍໃຫ້ບໍລິສັດທີ່ໄດ້ຮັບທຶນພາຍຫຼັງວຽກງານກິດຈະກຳຕາມແຜນທີ່ຖືກອານຸມັດສໍາເລັດ. (ທສທ II ບໍ່ສາມາດຈ່າຍເງິນທຶນສົມທົບໂດຍກົງ ໃຫ້ແກ່ຜູ້ສະໜອງການບໍລິການທາງດ້ານທຸລະກິດໄດ້ເມື່ອວຽກງານສໍາເລັດລົງ).

ເຖິງວ່າ ພວກເຮົາຈະສາມາດສະໜອງທຶນສົມທົບໄດ້ສູງສຸດເຖິງ 200.000 ໂດລາສະຫະລັດ ຕໍ່ໜຶ່ງບໍລິສັດກໍຕາມ, ແຕ່ພວກເຮົາຄາດຫວັງວ່າ ທຶນສົມທົບສ່ວນຫຼາຍແລ້ວ ຈະຖືກຂໍມາໃນຮູບແບບທີ່ເໝາະສົມຕາມຂະໜາດ ແລະ ກິດຈະກຳທີ່ຕ້ອງການຂອງທຸລະກິດ ແລະ ພວກເຮົາບໍ່ໄດ້ມີການກຳນົດທຶນທີ່ຕໍ່າສຸດ.



ວິທີການເຮັດວຽກຂອງພວກເຮົາ

ຂັ້ນຕອນທີ 1: ພາຍຫຼັງການລົງທະບຽນ ແລະ ຍິນດີຮ້ອງສະໝັກ ຜ່ານທາງເວັບໄຊຂອງພວກເຮົາແລ້ວ, ທີ່ປຶກສາດ້ານທຸລະກິດຂອງພວກເຮົາຈະຕິດຕໍ່ກັບເພື່ອນັດພົບທ່ານ. ຈຸດປະສົງຂອງການນັດພົບຄັ້ງທຳອິດນີ້ ແມ່ນເພື່ອປະເມີນວ່າ ທສທ II ຈະສາມາດໃຫ້ການຊ່ວຍເຫຼືອທ່ານໄດ້ ຫຼື ບໍ່. ຖ້າພວກເຮົາສາມາດຊ່ວຍເຫຼືອທ່ານໄດ້, ພວກເຮົາກໍ່ຈະດຳເນີນຂັ້ນຕອນຕໍ່ໄປ.

ຂັ້ນຕອນທີ 2: ກໍລະນີທີ່ຕ້ອງການ, ທີ່ປຶກສາດ້ານທຸລະກິດ ຈະຊ່ວຍທ່ານກະກຽມແຜນຂະຫຍາຍທຸລະກິດຂັ້ນພື້ນຖານໂດຍການນຳໃຊ້ ເຄື່ອງມືທີ່ເອີ້ນວ່າ SWOT ເພື່ອການວິເຄາະ ບໍລິສັດຂອງທ່ານ. ອີງຕາມການວິເຄາະດັ່ງກ່າວ ກໍ່ຈະສາມາດກຳນົດໄດ້ວ່າ ບໍລິສັດຂອງທ່ານ ຈະໄດ້ຮັບຜົນປະໂຫຍດຈາກການຊ່ວຍເຫຼືອທາງດ້ານວິຊາການສະເພາະດ້ານນີ້ ຫຼື ບໍ່. (ຖ້າຫາກບໍລິສັດຂອງທ່ານມີແຜນຂະຫຍາຍທຸລະກິດທີ່ດີ ແລະ ຮູ້ວ່າຕ້ອງການຄວາມຊ່ວຍເຫຼືອທາງດ້ານວິຊາການດ້ານໃດຢູ່ແລ້ວ, ກໍ່ອາດສາມາດຂ້າມຂັ້ນຕອນນີ້ໄດ້).

ຂັ້ນຕອນທີ 3: ຖ້າທ່ານຕ້ອງການ, ທີ່ປຶກສາດ້ານທຸລະກິດ ສາມາດຊ່ວຍທ່ານຊອກຫາຜູ້ສະໜອງການບໍລິການທາງດ້ານວິຊາການທີ່ຈຳເປັນສໍາລັບທຸລະກິດທ່ານໄດ້ ແລະ ຂໍ້ມູນກ່ຽວກັບລາຄາສໍາລັບການບໍລິການດັ່ງກ່າວ ແລະ ຊ່ວຍຮັບປະກັນວ່າລາຄາທີ່ຜູ້ສະໜອງສະເໜີມາແມ່ນລາຄາທີ່ເໝາະສົມຕາມອັດຕາໃນທ້ອງຕະຫຼາດ. ຫາກທ່ານບໍ່ສາມາດຊອກຊ່ວຍຊາບທາງດ້ານວິຊາການທີ່ຕ້ອງການໃນ ສປປ ລາວໄດ້, ທສທ II ຍິນດີສະໜັບສະໜູນ ໃຫ້ທ່ານໃຊ້ບໍລິການຂອງ ຜູ້ສະໜອງການບໍລິການຈາກຕ່າງປະເທດ ເຊັ່ນ: ໄທ, ຫວຽດນາມ ຫຼື ສິງກະໂປ.

ຂັ້ນຕອນທີ 4: ກໍລະນີ ບໍລິສັດຂອງທ່ານ ແລະ ທສທ II ຕົກລົງເຫັນດີທີ່ຈະສືບຕໍ່, ແຜນດຳເນີນກິດຈະກຳຈະຕ້ອງໄດ້ຜ່ານການຕົກລົງເຫັນດີລະຫວ່າງ ທັງສອງຝ່າຍ ແລະ ສອບກ່ອນ, ຈາກນັ້ນຈະເປັນຂັ້ນຕອນການກະກຽມສັນຍາ (ທີ່ມີຂໍ້ຜູກມັດທາງກົດໝາຍ) ແລ້ວສົ່ງໃຫ້ພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງເພື່ອຂໍການອະນຸມັດ. ໃນສັນຍາດັ່ງກ່າວຈະປະກອບດ້ວຍຂໍ້ກຳນົດ ແລະ ເງື່ອນໄຂ ຂອງການໃຫ້ທຶນຂອງທສທ II.

ຂັ້ນຕອນທີ 5: ພາຍຫຼັງການອານຸມັດ, ແຜນການດຳເນີນກິດຈະກຳຈະຕ້ອງຖືກຈັດຕັ້ງປະຕິບັດໃຫ້ສອດຄ່ອງກັບສັນຍາທີ່ເຮັດຂຶ້ນ. ຖ້າຈຳເປັນ, ທີ່ປຶກສາດ້ານທຸລະກິດ ຈະຕິດຕາມຄວາມຄືບໜ້າ ແລະ ເຮັດໜ້າທີ່ເປັນຈຸດປະສານງານ ໃນກໍລະນີມີປັນຫາເກີດຂຶ້ນໃນໄລຍະການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ.

ຂັ້ນຕອນທີ 6: ພາຍຫຼັງກິດຈະກຳຕາມແຜນທີ່ຖືກອານຸມັດ ສໍາເລັດລົງ, ທສທ II ຈະມີການກວດສອບຄືນວ່າ ວຽກງານທີ່ສໍາເລັດໄປແລ້ວນັ້ນ ສອດຄ່ອງກັບສັນຍາຫຼື ບໍ່ ແລະ ເອກະສານຫຼັກຖານທັງໝົດກ່ຽວກັບຄ່າໃຊ້ຈ່າຍຖືກປະກອບຄືບຖ້ວນ. ຖ້າຫາກເຫັນວ່າຖືກຕ້ອງຄືບຖ້ວນແລ້ວ, ທສທ II ຈະດຳເນີນການຈ່າຍເງິນທົດແທນຄືນຕາມມູນຄ່າທຶນສົມທົບທີ່ກຳນົດໄວ້ໃນສັນຍາ ໃຫ້ກັບບໍລິສັດ.

ໝາຍເຫດ: ທສທ II ຈະເບີກຈ່າຍທຶນສົມທົບກໍ່ຕໍ່ເມື່ອ ກິດຈະກຳທີ່ຕິດພັນກັບການຊ່ວຍເຫຼືອດ້ານວິຊາການ ຕາມແຜນທີ່ຖືກອານຸມັດ ໄດ້ຮັບການຍິ່ງຍິນວ່າສໍາເລັດ, ແລະ ທສທ II ຈະບໍ່ມີການເບີກຈ່າຍເງິນລ່ວງໜ້າ ຫຼື ຈ່າຍເປັນງວດໃຫ້ແກ່ບໍລິສັດ. ດັ່ງນັ້ນ ບໍລິສັດຕ້ອງມີຄວາມສາມາດໃນການຮັບຜິດຊອບຊ້າລະຄ່າໃຊ້ຈ່າຍເງິນສໍາລັບດຳເນີນກິດຈະກຳຕາມແຜນທີ່ຖືກອານຸມັດທັງໝົດລ່ວງໜ້າ ກ່ອນທີ່ ທສທ II ຈະຈ່າຍເບີກເງິນທົດແທນຄືນ ຈໍານວນ 50% ຂອງຄ່າໃຊ້ຈ່າຍເງິນຈັງ.